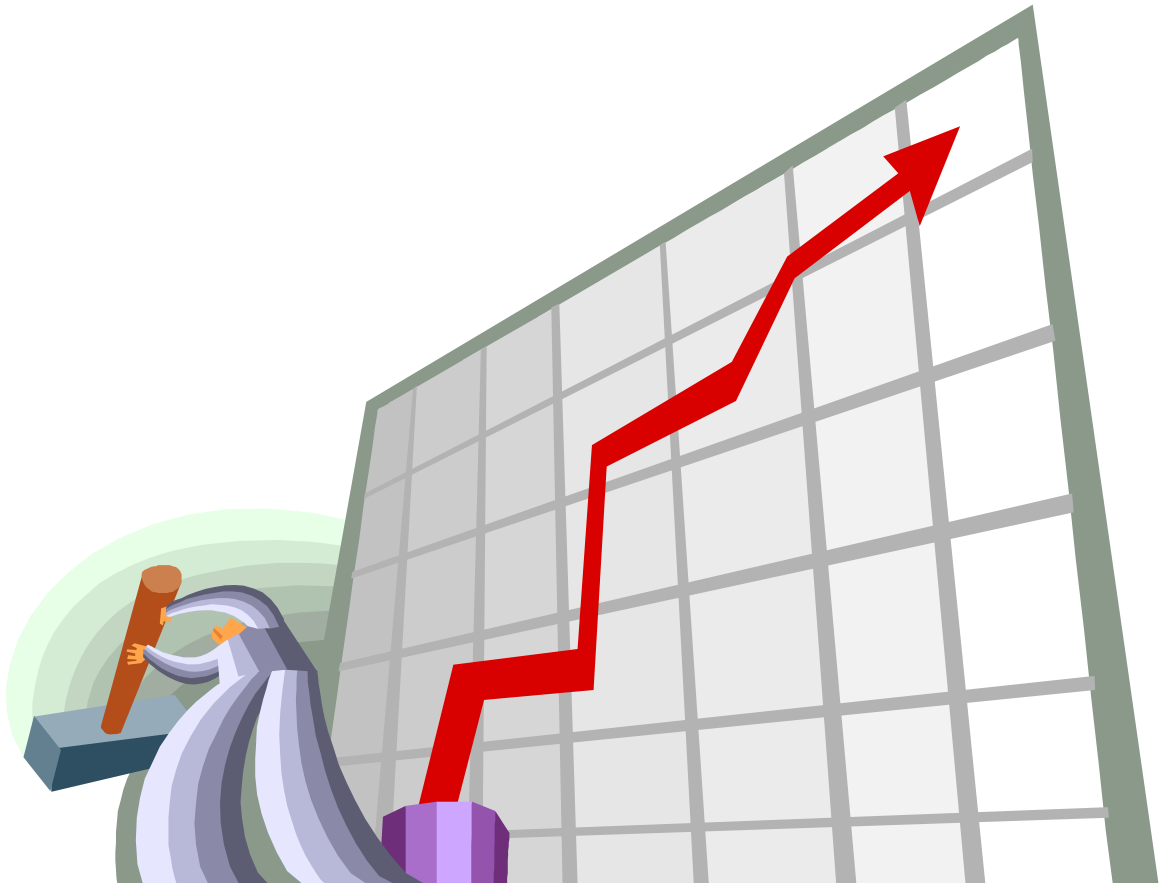


Officeパートナー 事務所案内 Company Profile



事務所概要

事務所名	Officeパートナー
住所	【HEADオフィス】 〒410-2123 静岡県伊豆の国市四日町101-8 【伊豆長岡オフィス】 〒410-2114 静岡県伊豆の国市南條761番地の2-306号室
電話番号・FAX番号	TEL/FAX 055-949-8570
URL	https://office-partner.jp/
E-mail	代表 info@office-partner.jp
公的資格等	<ul style="list-style-type: none">・静岡県商工会連合会エキスパートバンク登録専門家・静岡県産業振興残団 経営支援アドバイザー登録専門家・静岡県商工会連合会エキスパートバンク登録専門家
事業内容	<ul style="list-style-type: none">・社外財務参謀支援・事業承継及び後継者育成支援・経理担当者承継支援・財務セカンドオピニオン・経営者コーチング(ビジネスカウンセリング)・社員研修、セミナー講師
グループ会社	株式会社エアース(AIRPASS Co.,Ltd.) 〒410-2114 静岡県伊豆の国市南條761-2 高野マンション 306号 TEL/FAX 055-949-0890 ■1号特定技能外国人登録支援機関19登-000586) ■有料職業紹介業(22-ユ-300633)

弊社経営理念

～経営理念～ 共創・共栄

支援・サポートをするという事は、その人の人生やその企業の社歴に関わる事です。弊社(Officeパートナー)が支援するという事は、その企業の社歴の1ページと一緒に創る事だと私達は考えています。

だから、中途半端な関わり方はしたくないのです。弊社ができる事全てを注いで関わって行きたいのです。ほんの一瞬かもしれませんが、あなたと同じ人生を歩み、御社と同じ社歴を歩むのですから、真剣に向き合って行きたいのです。

弊社が提供するサービス及び支援は、財務支援経験をベースに、企業の社外財務参謀・社外経営参謀としての経営者のバックアップです。

「会計を経営に活かす」
をモットーに企業の財務状況の安定化や明確化を支援しつつ、経営者が何らかの経営判断をしなければならない時のブレインストーミングパートナーとして、あなたの経営判断を多面的な視点から情報提供を行い、経営判断のブラッシュアップをする支援を致します。

外部のコンサルタントという部外者ではなく、企業の社歴と一緒に創っていくビジネスパートナーだから、『共にビジネスや機会を創り』その結果として、『共に栄えて行く』事が大事であり、そのために弊社は存在しており、そこに弊社の存在価値と存在意義があると信じています。

弊社サポートメニューのご案内

【社外財務参謀・経営参謀支援】

“社外財務参謀”ってなんだか聞き慣れない言葉ですよ。イメージとしたら「財務部長」という感じでしょうか。

経営者は事業の将来像を数値的に捉えて事業計画を立てていく事が必要となります。そして、企業の生命線である「資金調達」をするため、金融機関を納得させるだけの財務資料を作成しなければ、経営の改善や新たな事業への取組の為の資金調達ができません。これらの「財務的な専門的支援」は経理担当者には難しいでしょうし、経営と財務を連動させたアドバイスは経理担当者には限界があるでしょう。

多くの中小企業・小規模事業の経営者は、そのような財務的な判断を経営者一人で検討や判断をしてると思います。

その時に、あなたのそばに「相談できる相手」がいたら心強いと思いませんか？

融資の判断や設備投資の判断、新たな取組における投資採算性の試算、新たな営業戦略、商品開発などの経営判断をする際には、必ず、財務的に視点からの検討が必要となります。弊社は(Officeパートナー)は経営と財務を連動させて専門的な知識や幅広い知識、多角的な視点からの考察などで経営者を経営判断と計画の行動計画の実行をバックアップ致します。

それが、【社外財務参謀・経営参謀支援】です。



弊社サポートメニューのご案内

【事業承継支援/後継者育成支援】

経営者の皆様、「後継者への事業承継の準備はされていますか？
事業承継に必要な期間は5～10年は必要だと言われております。

事業の承継方法は大きく分けて3種類です。一つは親族への承継、もう一つは親族以外で会社の従業員(番頭格の役員や優秀な従業員等)への承継、そして親族・従業員以外の第三者への承継(M&Aや事業譲渡)です。

創業者である社長であれば自らが起こして育て上げた事業は想いも深く、できるならば身内への承継をしたいと思うのが普通です。2代目、3代目の経営者であれば先代から引き継いだ会社・事業を自分の代で終わらせたくないと思うでしょう。

しかし、現実には後を受け継ぐ者の選定や教育が間に合わずに、または、後を受け継いでくれる者がいなくて、仕方なく廃業を余儀なくされてしまうケースも増えています。

弊社(Officeパートナー)では、経営者の意向を十分に汲み取りながら後継者の選定や後継者への経営者としての教育、5～10年の事業承継計画の策定と実行支援、会社の目に見えない価値の抽出(知的資産といいます)、後継者への金融機関交渉の教育や顧問税理士との関係性の構築教育、そして、経営者の引退後のライフプランニングなどのサポートを致します。



弊社サポートメニューのご案内

【事業再建/企業再生支援】

2009年12月に「中小企業金融円滑化法」が施行されて「リスケ」という言葉が一般的な言葉になりましたが、現状で約40万社以上の中小企業・小規模企業が延命を受けていると言われています。

しかしながら、現状で延命を受けている約40万社以上の中小企業・小規模企業の内、経営の改善が図られて経営が立ち直って延命組から卒業していく企業は2割程度しかおらず、残りの大多数の中小企業・小規模企業は未だにリスケの延長の繰り返しによってなんとか延命をしています。

また、ここ数年の企業倒産の実状では、年間の企業倒産数の内、負債額1億円以下の中小企業・小規模企業が占める割合が7割という結果が東京商工リサーチさんの報告で出ています。

事業の再建をしています経営者は必至に改善・再建を図ろうと日々努力をしていることでしょう。365日24時間頭の中は資金繰りや経営改善の不安や悩みで一杯で休みなく自社の経営改善や企業再生への出口の光を模索していると思います。



ですが、経営者は必至すぎて視野が狭くなっているのが事実です。そのような状況だからこそ、経営者の参謀的なビジネスパートナーと一緒に自分・自社の視野を広げることが出来たら、事業再建の可能性が見つかる可能性が格段に高くなります。

あなたの視野を広げたり、財務的な試算や計画を立てる支援、そして、計画を実行していく支援をするの経営参謀が弊社(Officeパートナー)です。

弊社サポートメニューのご案内

【外部セミナー・社内研修】

弊社研修は座学のみでの研修ではなく、実習やロールプレイング、グループディスカッションなどの体験学習的研修を重視しており、「知っている」だけでなく「使っている」までのステージに対象者のスキルを対象者の成長スピードに合わせてながら研修内容を構築していくのが特徴になっています。

なぜ、「座学ではなく体験学習を重視」しているのかと言いますと、弊社が提供する研修の土台は「コミュニケーション」ですので、実際に使えないと意味が無いスキルです。

コミュニケーションの知識は研修を受けなくても書籍等を読めば知る事は出来ますが、コミュニケーションを使う場面と言うのは、常に一定の決められたシチュエーションで使っているのではなく、様々な環境変化要因により刻一刻と変化し続けている環境で使うものであり、また、コミュニケーションを交わす相手は「人」であり、多様な生活環境、多様な教育環境で育ってきた「多様なパターンを持つ人間」を相手にします。

よって、座学や書籍等で得られる知識は大切ですが、相手によって臨機応変に変化をしていく(させていく)コミュニケーションのとり方を学び実践できるようになるには、座学や書籍等による知識吸収型の学び方や研修では限界があります。

また、実際の現場では物事の捉え方や考え方、思考のプロセスを柔軟にしてコミュニケーションを交わしていくことが必要になり、そのようなコミュニケーションスキルを習得するには、座学より体験型による研修での知識と技術の習得が効果的だからです。

社内研修は基本一回当たり3時間で月1~2回開催します。各スキルを理解し習得し実践できるようになるまでの半年~一年間を通じて研修を行っていきます。

弊社代表:渡辺のプロフィール



■1969年11月 静岡県三島市生まれ

■Officeパートナー代表(2002年10月創業)

- ・中小企業・小規模企業の社外財務参謀(社外CFO)
- ・事業承継支援、経理担当後継者支援
- ・セミナー講師

■株式会社エアーパス 代表取締役社長(2020年4月30日就任)

■経歴・職歴等

- ・祖父が始めた食料品スーパーの三代目跡取りとして少年・青年期を過ごす。
- ・大原簿記学校卒業後、1989年9月 東京都北区の三浦会計事務所 入社
在職中、法人・個人合わせて約40社の顧問担当先の会計指導や税務申告サポート等の業務を担当(在職は2年間)
- ・祖父の他界を機に、都内の会計事務所を退職し実家の食料品スーパーを父親と一緒に継ぐ。
事業承継前と比較して売上高は2倍になったが、不況(小売業の低価格競争の激化・資金繰りの悪化・消費の買い控え etc)により
廃業(倒産・自己破産) 24歳にて人生の目標・夢が絶たれる。
- ・人生の仕切り直しとして、1995年1月 静岡県三島市の勝谷会計事務所 入社。7年間の在職中、法人・個人合わせて約80社の顧問担当先の定期的な会計指導・サポート・税務申告サポート・パソコン会計導入サポートを担当。その他に約40社の経営改善計画策定支援及び経営会議サポート等の業務を担当。
- ・7年間勤務したのち、今一度、自分自身でビジネスを立ち上げたいとの思いから、2001年に会計事務所を退職し、翌年Officeパートナーを創業
- ・現在までに200社以上の経営者の相談に乗り(顧問として継続的に相談対応)、会計顧問、会計指導、経営改善・事業展開支援をしてきた経験と知識をもとに静岡県東部を中心に活動中
- ・中小企業大学校東京校及び三条校では、全国から集まる商工会・商工会議所の経営指導員へ、相談業務におけるコミュニケーションの研修を担当

中小企業大学校研修の実績紹介

■中小企業大学校東京校

中小企業支援担当者等研修 専門研修「小規模企業支援能力向上研修」

- ・令和3(2021)年8月25日
- ・令和2(2020)年12月9日
- ・令和2(2020)年8月19日
- ・令和2(2020)年7月15日
- ・令和元(2019)年12月11日
- ・令和元(2019)年8月21日
- ・令和元(2019)年6月5日
- ・平成30年12月5日
- ・平成30年6月6日
- ・平成29年12月6日
- ・平成29年6月7日
- ・平成28年12月8日～12月9日
- ・平成28年6月9日～6月10日
- ・平成27年12月11日
- ・平成27年6月8日
- ・平成26年12月12日
- ・平成26年6月13日
- ・平成25年12月14日
- ・平成25年6月14日
- ・平成24年11月16日
- ・平成24年6月15日
- ・平成23年12月8日
- ・平成23年7月7日～7月8日
- ・平成23年6月30日～7月1日

■中小企業大学校東京校

中小企業支援担当者等研修 専門研修「支援者のための経営力向上手法講座」

- ・平成29年9月27日
- ・平成29年7月19日
- ・平成28年9月5日
- ・平成28年7月11日
- ・平成27年7月1日
- ・平成26年9月17日

中小企業大学校研修の実績紹介

■ 中小企業大学校東京校

中小企業支援担当者研修「連携組織化(組合支援)の基礎」

- ・平成29年 8月22日
- ・平成28年 8月16日
- ・平成27年 8月18日
- ・平成26年 8月19日

■ 中小企業大学校三条校

小規模事業者の経営力向上支援

- ・平成29年 5月10日～5月12日

■ 中小企業大学校三条校

能力強化研修

- ・令和2(2020)年 11月30日～12月18日
- ・令和元(2019)年 11月18日～12月 6日
- ・平成30年 11月26日～12月14日
- ・平成29年 11月27日～12月15日

公的セミナー・研修実績(岡山県)

■岡山県つくぼ商工会

- ・平成30年 9月20日つくぼ商工会職員研修
「試算表・決算書からわかる企業の健康状態の読み取り方」
- ・平成28年 7月25日つくぼ商工会職員研修
「アイデア発着想法」
- ・平成28年 4月27日つくぼ商工会職員研修
「商工会職員の為の財務と企業指導の勘所」
- ・平成27年12月16日つくぼ商工会職員研修
「支援機関として会員事業所との関わり方で大切な事」
- ・平成26年01月28日
「買いたい！」スイッチを押すコミュニケーション術セミナー(つくぼ商工会)
- ・平成26年 1月28日 つくぼ商工会職員研修「実務に役立つ、決算書の勘所」
- ・平成24年10月25日
会員企業とのよりよい関係づくりの為のコミュニケーション力向上研修
- ・平成23年 9月12日
つくぼ商工会経営ダントツプロジェクト
- ・平成23年 9月13日 自分自身と上手に付き合い対人関係力を向上させる
- ・平成23年 9月12日
会員企業の支援能力向上の為コーチングを相談業務等に活かす

■岡山県勝央町(みまさか商工会)

- ・平成28年11月11日
「勝央町創業支援セミナー(財務に関する基礎知識)」
- ・平成28年11月 9日
「勝央町創業支援セミナー(対人関係を良くする基礎知識).」

■岡山県作洲津山商工会

- ・令和元(2019)年7月22～23日
「令和元年度若手後継者等育成事業 商工会青年部経営セミナー」

■岡山県岡山南商工会

- ・平成27年 8月26日
「消費税増税に伴う資金繰り対策セミナー」

公的セミナー・研修実績(岡山県)

■岡山県商工会連合会

- ・平成28年11月10日
「平成28年度経営指導員研修会 ヒアリング力向上コース」
- ・平成28年 9月27日
「平成28年度職員研修(職員・主事対象) コミュニケーション力向上コース」
- ・平成27年11月17日
「おかやま後継者養成塾Extra session」
- ・平成27年 9月28日～10月23日
「おかやま後継者養成塾」
- ・平成27年 6月17日
「平成27年度消費税転嫁対策窓口業務相談等事業 職員対象研修会」
- ・平成27年 2月 4日
「商工会職員に必要な財務参謀的処方箋習得セミナー ③」
- ・平成27年 1月28日
「商工会職員に必要な財務参謀的処方箋習得セミナー ②」
- ・平成27年 1月27日
「会社を元気にする集中セミナー ②」
- ・平成27年 1月21日
「会社を元気にする集中セミナー ①」
- ・平成27年 1月20日
「商工会職員に必要な財務参謀的処方箋習得セミナー ①」

■岡山県赤磐商工会

- ・令和2(2020)年11月20日・11月21日 赤磐商工会職員支援能力向上研修
「実戦的記帳代行スキルアップ講座Extra session」
- ・令和2(2020)年 9月12日・10月17日 赤磐商工会職員支援能力向上研修
「小規模事業者の課題発見のためのコミュニケーション術の習得」
- ・平成28年 9月28日 「相手のやる気を引き出すコーチング的コミュニケーション」
- ・平成28年 7月24日 「あかいわ創業塾(会計基礎、資金繰りの考え方)」
- ・平成27年10月21日 「初心者でも出来る資金繰りの勘所」
- ・平成27年10月14日 「初心者でも分かる決算書の勘所」
- ・平成26年 8月29日
若手後継者等育成事業 経営者向けコミュニケーション力向上セミナー
- ・平成24年11月23日 平成24年度若手後継者育成事業 マネージメントセミナー
- ・平成24年11月23日 赤磐商工会職員研修

公的セミナー・研修実績(静岡県)

■伊豆の国市商工会

・平成28年11月13日

「伊豆は1つ:伊豆半島活性化プロジェクトリハーサル(アイデア発想・着想法)」

■御殿場市商工会

・平成29年11月16日 御殿場商工会女性部主催

「財務会計セミナー②簡単な資金繰り表の作り方と資金繰り関係の基礎知識」

・平成29年10月26日 御殿場商工会女性部主催

「財務会計セミナー①男女のコミュニケーションの違い」

・平成28年 8月24日、9月 7日

「会社の強みを攻める！一流経営の方法」

・平成27年11月16日

「平成27年度 青年経営者等資質向上セミナー 若手事業者育成塾 ②」

・平成27年11月12日

「平成27年度 青年経営者等資質向上セミナー 若手事業者育成塾 ①」

・平成26年10月24日 若手事業者育成塾

・平成26年02月28日 財務セミナー

・平成25年10月25日 若手事業者育成塾④財務関係総論

・平成24年10月 5日 お客様の要望を掴むコミュニケーションセミナー

・平成24年10月19日 財務諸表セミナー ”第1回 決算書の読み方、読み込み方”

・平成24年11月 9日 財務諸表セミナー ”第2回 問題点の改善方法”

・平成24年11月22日 財務諸表セミナー ”第3回 財務体質改善計画書の作成”

■川根本町商工会

・平成27年10月 7日 「川根本町商工会商業部会コミュニケーション研修」

■静岡県中小企業団体中央会

・平成30年10月16日 「役職員研修会コミュニケーションセミナー」

■岡部町商工会

・平成24年 7月26日 コミュニケーションセミナー

■伊豆地区連商工会青年部

・平成23年 2月 2日 第1回 コミュニケーションスキル(技術)習得講座

・平成23年 3月 3日 第2回 コミュニケーションスキル(技術)習得講座

公的セミナー・研修実績(岐阜県)

■恵那商工会議所

・平成30年 3月22日 「コミュニケーション力UPセミナー」

公的セミナー・研修実績(京都府)

■京都府商工会連合会

・平成28年 1月19日

「商工会青年部員のための事業承継成功の秘訣～ 事業承継の体験を通じて～」

公的セミナー・研修実績(群馬県)

■群馬県商工会連合会

・平成29年 6月21日

「経営指導員等基礎能力向上研修 コーチング基礎研修会」

・平成28年 6月23日

「経営指導員等基礎能力向上研修 コーチング基礎研修会」

・平成27年 6月23日

「若手経営指導員の為のコーチング基礎研修会」

・平成26年 9月 2日-3日 補助員・記帳専任職員研修

「会員支援スキル向上研修会 コーチング研修」

公的セミナー・研修実績(香川県)

■香川県商工会連合会

・平成29年10月 3日 商工会職員研修

「質問力を鍛えて相談業務スキルを向上させる」

公的セミナー・研修実績(神奈川県)

■二宮商工会

・平成28年2月19日 「失敗(倒産の経験)から学ぶ経営」

■大和商工会議所・綾瀬商工会

・平成28年6月3日

「新入社員研修 自己の成長と仲間の成長を感じ相互に学び合う」

・平成28年4月8日

「新入社員研修仕事と自己成長について学び合う」

公的セミナー・研修実績(新潟県)

■新潟県商工会連合会

・令和元(2019)年11月22日、11月27日、11月28日 商工会職員研修

「伴走型支援に求められる支援能力と支援技法について」

公的セミナー・研修実績(長野県)

■長野県商工会連合会

・令和2(2020)年7月1日、7月7日 商工会職員研修

「経営支援員等(補助員等)研修会(人材育成研修)」

公的セミナー・研修実績(兵庫県)

■加東市商工会

・令和元(2019)年10月18日

「次世代リーダー養成塾 ～第1弾コミュニケーション力～」

・平成30年10月19日 「経営者向け事業承継セミナー」

・平成30年10月18日 「若手・中堅社員向けコミュニケーション向上セミナー」

公的セミナー・研修実績(福島県)

■福島県商工会連合会

・令和3年7月6日 令和3年度新任経営指導員研修

「経営指導員としての相談業務に必要なコミュニケーションの知識を学ぶ」

セミナー・研修実績(その他)

- 鳥取信用金庫: 中小企業基盤整備機構中国本部
・令和2(2020)年 1月23日
「顧客の経理処理に関する助言向上講習会」

- 宮城県商工会連合会
・平成24年 7月17日
会員企業とのよりよい関係づくりの為のコミュニケーション力向上研修

- 静岡銀行T証券社員研修
・平成23年 4月21日～ 4月22日 対人関係力向上(ヒューマンスキル向上)社内研修

- 東伊豆町商工会
- 静岡市「しずおか商人道」
- 三島市商工会議所
- 全国商工会連合会
- 静岡経済研究所
- 日本瓦工事業連盟青年部 第17回中部ブロック会議
- 沼津情報専門学校(約2年間 ビジネスクラスの授業を担当)
- 富士市
- 中伊豆青年会議所
- 「社長の奥様応援講座」
- 伊豆の国商工会「経営維新塾」
- A歯科社員研修
- Jセンター社員研修
- D製菓社員研修